

Strategische Partnerschaft bildet Doppelspitze für Mieterstromprojekte & Onsite-PPAs

Ansprechpartner

Kira Lichte

+49 160 407 17 31

kira.lichte@node.energywww.node.energy

Die sehr unterschiedlichen Anforderungen der Energiewende im Gewerbeimmobiliensektor bzw. in der Wohnungswirtschaft verlangen nach maßgeschneiderten Lösungen, die sowohl technisch als auch wirtschaftlich überzeugen. Um genau das zu leisten, haben sich node.energy und metergrid nun strategisch zusammengeschlossen. Ziel ist es, den Kunden künftig nicht nur schneller, sondern vor allem gezielter zu bedienen, sei es in der Wohnungswirtschaft oder im gewerblichen Umfeld.

Dabei setzen beide Unternehmen bewusst auf Spezialisierung statt All-in-One-Lösungen, entsprechend der hohen Komplexität innerhalb der unterschiedlichen Anforderungen. „Die Energiewende ist kein Standardprodukt. Es braucht individuelle Konzepte, tiefes Branchenverständnis und ein Setup, das diese Vielfalt real abbilden kann. Unsere Kooperation mit node.energy sichert genau das. So stellen wir sicher, dass jeder Kunde, unabhängig vom Segment, die Lösung erhält, die für ihn am wirtschaftlichsten und passendsten ist“, erklärt David Biener, Head of Sales bei metergrid. Gewerbekunden werden künftig ausschließlich durch die Experten von node.energy betreut, während sich metergrid voll auf Mieterstrommodelle im Bereich Wohnimmobilien fokussiert. Die Zusammenarbeit basiert auf dem gemeinsamen Anspruch, jede Kundenanfrage mit maximaler Qualität, regulatorischer Sicherheit und digitaler Exzellenz zu beantworten.

Starke Spezialisierung für maximale Wirkung

node.energy bringt mit opti.node eine der führenden Software-Plattformen für Mieterstrom- und Onsite-PPA-Projekte in die Partnerschaft ein. Mit über 330 MWp verwalteter Leistung ist opti.node das digitale Rückgrat zahlreicher Energieprojekte im Gewerbebereich. Die Software ermöglicht die zentrale Steuerung sämtlicher energiewirtschaftlicher Prozesse, von automatisierten Rechnungen für gewerbliche Mieter über Vertragsmanagement, Stromsteueranmeldungen bis hin zur Anbindung an ERP-Systeme. Für Projektentwickler bedeutet das: weniger manuelle Aufwände, rechtssichere Abläufe und deutlich höhere Skalierbarkeit.

metergrid wiederum begleitet die Wohnungswirtschaft als vollumfänglicher Umsetzungspartner von der technischen Planung über die Behördenabstimmung bis zur laufenden Abrechnung. Mit über 1.500 aktiven Projekten, eigener Abwicklungsplattform und standardisierten Schnittstellen ist metergrid ein zentraler Akteur für die Dekarbonisierung der Wohnimmobilienbranche.

Auch Andreas Telkemeier, Senior Sales Manager und Onsite-PPA-Experte bei node.energy, sieht in der Partnerschaft einen klaren Vorteil: „Die Anforderungen an PV-Projekte im Gewerbebereich unterscheiden sich grundlegend von denen der Wohnungswirtschaft. Durch die Partnerschaft mit metergrid schaffen wir eine klare Trennung der Anwendungsfelder und gleichzeitig einen echten Mehrwert für unsere Kunden. Jede Anfrage wird ab sofort dort bearbeitet, wo die größte fachliche Tiefe und die passende digitale Infrastruktur vorhanden sind, für wirtschaftlich optimale und effizient umgesetzte Projekte ohne Schnittstellenverluste.“

Julian Schulz, Co-Founder von metergrid, ergänzt: „Diese Partnerschaft ermöglicht es uns, jede Herausforderung der dezentralen Energieversorgung mit den richtigen Werkzeugen zu lösen, unabhängig davon, ob sie aus einem Gewerbepark oder einem Mehrfamilienhaus stammt. Gemeinsam mit node.energy zeigen wir, wie man die Energiewende und Ihre Anforderungen effizient, realistisch und für alle zugänglich macht. Unsere Kunden erhalten nicht irgendeine Lösung, sie erhalten die besten Tools, die es am Markt gibt.“

„Mit unserer Partnerschaft schaffen wir für die Energiewende im Gebäudesektor eine neue Qualität an Verlässlichkeit und Effizienz. Wohnungsunternehmen können PV-Mieterstrom künftig einfacher und rechtssicher realisieren, während wir im Gewerbebereich umfassende Versorgungslösungen anbieten, inklusive der zusätzlichen Möglichkeit, Strom direkt von Windkraftanlagen in Deutschland zu beziehen. So entsteht ein starkes, spezialisiertes Angebot für beide Märkte“, schließt Michael Blichmann, Geschäftsführer von node.energy ab.

Durch die klare Segmentierung, abgestimmte Prozesse und tief integrierte digitale Systeme profitieren Kunden beider Unternehmen von einer spürbaren Vereinfachung. Das Ergebnis: wirtschaftlich tragfähige, rechtssichere und zukunftsfähige Energielösungen für Immobilien aller Art.

Über node.energy

Wir gestalten die Realisierung, Verwaltung und den Stromverkauf oder -bezug von erneuerbaren Energien für Unternehmen viel einfacher. Mit 35+ Gigawatt verwalteter Anlagenleistung in unserer führenden Software-Plattform gehören wir zu den marktführenden Dienstleistern im Bereich der Energiewende in Deutschland. Rund 14.000 Wind- und PV-Anlagen sowie mehr als 900 Kunden nutzen unsere Lösungen bereits. Wir entwickeln und vertreiben die Energiedatenplattform opti.node Cockpit, für professionelle Betreiber von Erneuerbare-Energien-Anlagen. Die Plattform vereinfacht die Planung und Verwaltung erneuerbarer Energien, indem wir mit ihr Daten integrieren, Prozesse automatisieren und komplexe Konfigurationen ermöglichen. So können Betreiber ihre Projekte umfassend bewerten, optimieren und effizient verwalten und so rentable Geschäftsmodelle aus erneuerbarer Energie entwickeln. Zudem ermöglichen wir mittelständischen Unternehmen ab einem Verbrauch von 2 GWh den Zugang zu 100% grünem Strom direkt von Betreibern deutscher PV- und Windanlagen ihrer Wahl. Unser Full-Service-Ansatz garantiert nicht nur bis zu 28% niedrigere Stromkosten verglichen mit klassischer Energiebeschaffung, sondern auch eine 100 % nachhaltige Stromversorgung für die Erreichung Ihrer ESG-Ziele.

www.node.energy

Über metergrid

metergrid ist ein innovatives Unternehmen aus Stuttgart, das sich auf Mieterstromprojekte und dezentrale Energieversorgung spezialisiert hat. Seit der Gründung im Jahr 2021 unterstützt metergrid die Wohnwirtschaft dabei, ihren Mietern lokal erzeugten, sauberen Strom anzubieten. Das Unternehmen bietet eine vollständige Lösung von der Wirtschaftlichkeitsrechnung über behördliche Abstimmungen bis hin zur Abrechnungssoftware, Hardwarelösungen, sowie die vollumfängliche Projektumsetzung und Services für den laufenden Betrieb. Mit einer einfachen, skalierbaren und sehr wirtschaftlichen Lösung ermöglicht metergrid niedrigere Energiekosten für die Mieter und attraktive Renditen für sauberen Strom vom Dach. Weitere Informationen finden Sie unter www.metergrid.de